
Благодарственное письмо!

Компания **WonderStage** выражает благодарность команде **Bars Consult** — в лице Артура Шамсутдинова и Бакибаева Бауыржана — за профессиональный подход, внимание к задачам и быстрое внедрение эффективного решения.

Проект Кино-концерт «Король Лев» — международное шоу от компании Disney, покорившее Лондон, Нью-Йорк и Париж с радостью представляемого и у себя. Однако при запуске столкнулись с типичной для масштабных проектов проблемой: сайт собирал множество лидов, но конверсия была низкой. Мы не располагали достаточными ресурсами — ни штатом менеджеров, ни временем, ни бюджетом на расширение.

Команда **Bars Consult** предложила автоматизировать отдел продаж. Решение было внедрено всего за два дня и включало:

- перевод трафика с сайта в **WhatsApp** — в удобный для клиента канал;
- интеграцию **amoCRM** с телефонией и мессенджером;
- запуск **нейропродавца** — интеллектуального чат-бота на базе ИИ, который первым выходит на контакт, рассказывает о шоу, наличии и ценах, фильтрует нецелевые обращения и передаёт тёплых лидов менеджеру.

Результат: один менеджер обрабатывает более 100 заявок в день, при этом ни один целевой клиент не остался без ответа, а конверсия выросла в разы

Благодарим за быстрый запуск, техническую точность и вовлечённость в наш проект. С вашей помощью мы выстроили современную систему продаж, которая действительно работает.

С уважением,

Кистаубаева Дина - исполнительный директор

Насырова Карина - продукт менеджер

WonderStage.kz

